

Account Manager

ICTroom Company

Organisatie:

ICTroom is een van de snelst groeiende technologiebedrijven, die zich heeft bewezen met het realiseren van uiterst betrouwbare computerruimtes. Het bedrijf ondersteunt organisaties bij het ontwerpen, bouwen en managen van hun datacenter of serverruimtes. De brede portfolio van ICTroom is gericht op de gehele ontzorging van data centers en serverruimtes in de verschillende fases van hun levenscyclus. Door het leveren van een unieke combinatie van advies, producten, projecten en diensten biedt ICTroom een totaalconcept voor Datacenter Facility Infrastructure. Klanten kunnen een op maat gesneden selectie maken van de diensten of producten waar zij gebruik van willen maken. Eén van de meest gewaardeerde aspecten van ICTroom, is zijn servicegerichte aanpak, die zover kan gaan als 'datacenter-as-a-service'.

Om de ingezette koers van groei te blijven garanderen zijn wij binnen de afdeling Sales op zoek naar:

ACCOUNT MANAGERS m/v

Doel van de functie:

Onze Account Managers zijn verantwoordelijk voor het genereren en ontwikkelen van business bij vooral nieuwe klanten in strategische marktsegmenten door verkoop en positionering van de gehele portfolio.

Taken en verantwoordelijkheden:

- Verantwoordelijk voor het genereren van order intake, revenu, het vervaardigen van een accountplan en realiseren van een gezonde pipeline;
- Ontwikkelen van een netwerk binnen de klantgroepen op DMU- en C-level niveau;
- Actief zoeken naar oplossingen voor de (kritische) klantbehoeftes op basis van de ICTroom portfolio, aangevuld met de kerncompetenties van ICTroom;
- Verantwoordelijk voor het creëren van een evenwichtige businessmix tussen producten, projecten en services.

Het ideale profiel:

- Je bent van nature ambitieus en gedreven;
- Je voelt je als een vis in het water bij het aanboren van new business;
- Je bent gewend om te verkopen op value; niet op prijs;
- Je kunt zowel op technisch, commercieel als op C-level niveau acteren;
- Je bent open minded, een team player en een geboren optimist;
- Je bent initiatiefrijk, een creatieve denker en een self starter;
- Je weet jezelf te onderscheiden ten opzichte van de concurrentie;
- Je bent aantoonbaar succesvol met een aantoonbaar track record.
- Je hebt oog voor bedrijfsprocessen van de diverse klantgroepen;

Wij bieden:

ICTroom biedt een uitdagende en faciliterende omgeving voor pur sang sales professionals. Kenmerken van onze values en omgeving zijn: sales is leading, customers first, gedrevenheid en openheid, vaktechnische en persoonlijke ontwikkeling, optimale samenwerking met directie & management, engineering, operations en marketing. De beloningsstructuur is bovengemiddeld in basis, aangevuld met een ongelimiteerde provisiestructuur. Ongekende mogelijkheden om het vervolg van je carrière een kickstart te geven in een dynamische markt en een pur sang sales organisatie.

Geïnteresseerd? Reageer dan snel.

Mail je CV en motivatie naar Caron van der Wal (c.vdwal@ictroom.nl). Voor vragen of meer informatie kunt je telefonisch contact met haar opnemen op telefoonnummer 020-8203000.